

Die LearnTech Academy bei der „Sales Summer School“

Am 22. September nahm die LearnTech Academy an der bekannten „Sales Summer School“ in Saarbrücken, Deutschland teil. Die von der „htw saar“ und „gtw saar“ organisierte Veranstaltung schärft nicht nur Vertriebskompetenzen, sondern vernetzt auch Experten.

Die LearnTech Academy schickte den Projektleiter Wolfgang Ulm am 22.09.2016 zu der „Sales Summer School“ im deutschen Saarbrücken, wo im Rahmen des umfangreichen Programms unter dem Motto „Vertrieb 4.0 – Professioneller Technischer- und IT-Vertrieb“ über wichtige branchenspezifische Themen referiert wurde. „Die ‚Sales Summer School‘ bietet den vielen Teilnehmern die Möglichkeit sich untereinander zu vernetzen und voneinander zu lernen“, beschrieb Wolfgang Ulm die Veranstaltung.

Das Event zeichnete sich durch eine hohe Dichte an Experten und den Fokus auf zukünftige Entwicklungen aus. Für die LearnTech Academy waren dies ausschlaggebende Argumente für die Teilnahme. Bei den Vorträgen ging es etwa um die Bedeutung der Digitalisierung für Vertriebsexperten oder um die Frage, wie Verkäufer in Zukunft arbeiten müssen, um erfolgreich bleiben zu können. Ein besonderes Highlight der Veranstaltung war die Keynote von Speaker Andreas Goßen (Schraner AG) mit dem treffenden Titel „Was tun, wenn der Einkauf sich meldet?“. Abschließend konnten die Teilnehmer von Fallstudien erfolgreicher Unternehmen lernen und sich praxisnahes Wissen für die eigene Arbeit aneignen.

Wir freuen uns über Ihre Berichterstattung und stehen Ihnen gerne bei Fragen zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen,
das Team der LearnTech Academy



LearnTech Academy,
Strassgangerstrasse 287
A-8053 Graz
AUSTRIA / ATU56405134
Tel: +43 316 908 146
Fax: +43 316 908 147
Zertifiziert nach ISO 9001:2008/Ö-Cert
www.learntech-academy.com | office@learntech-academy.com